

PRÉVISIONS ET PLANIFICATION - MRP2

SUPPLY CHAIN & OPERATIONS

Ce module présente le processus de prévisions de vente et la planification sur les trois horizons : long, moyen et court terme. Il permet d'avoir une excellente connaissance de tout le MRPII. Il propose des apports théoriques et méthodologiques, des applications pratiques et un partage d'expériences entre participants.

→ OBJECTIFS

- ✓ Appréhender le processus de prévision des ventes
- ✓ Déployer les techniques de prévision et de planification
- ✓ Maîtriser les plans de production et de distribution
- ✓ Acquérir le vocabulaire en anglais

→ PROGRAMME

CARTOGRAPHIE DES PROCESSUS DE LA SUPPLY CHAIN

PRÉVISIONS DE VENTE

Objectifs, description détaillée du processus, rôles et responsabilités des acteurs, construction de la prévision et réunion de consensus, éléments à prendre en compte et méthodes, indicateurs de performance, profil du prévisionniste

PLANIFICATION

Plan stratégique (schéma logistique, réseau industriel, ...)

Plan Industriel et Commercial (PIC)

Programme Directeur de Production (PDP)

Calcul des Besoins Nets (CBN)

Ordonnancement

Les bases du lean

DRP

Synthèse et évaluation

SYSTÈMES D'INFORMATION

→ PUBLIC VISÉ

Techniciens supérieurs, Consultants juniors, Ingénieurs, Chef de produits amenés à piloter des activités de planification, ainsi qu'à toute fonction connexe aux métiers de la prévision et de la planification

→ RESPONSABLE PÉDAGOGIQUE

Pierre BOURGEOISAT, Professeur Associé à l'École Centrale de Lyon. Responsable Métier Ingénieur Excellence Opérationnelle à l'École Centrale de Lyon

→ DURÉE : 2 jours

→ DATES 2019 : 13-14 juin |
28-29 novembre

→ LIEU : École Centrale de Lyon

→ PRIX : 1 500 EUR.